

Tipuri de soluții Cloud: Care se potrivește companiei tale?



Adopția soluțiilor Cloud

Public Cloud

Piața de servicii în public cloud este estimată la \$623.3 mlrd până în 2023.

Private Cloud

Piața de servicii în private cloud este estimată la \$482 mlrd până în 2022.

Hybrid Cloud

Piața de servicii în hybrid cloud este estimată la \$171.926 mlrd până în 2025.

Ce criterii ar trebui să iei în considerare atunci când alegi furnizorul de soluții Cloud?

- > Notorietatea și reputația construită
- > Securitatea datelor
- > Serviciile de monitorizare și administrare
- > Nivelul de suport oferit

1 Public

AVANTAJE

- ✓ Scalabilitate aproape nelimitată
- ✓ Nu necesită mentenanță
- ✓ Rentabilitatea costurilor
- ✓ Model Pay-per-use

DEZAVANTAJE

- ✗ Provocări în securitatea și confidențialitatea datelor
- ✗ Nemulțumiri la nivel de fiabilitate

2 Privat

AVANTAJE

- ✓ Scalabilitate ridicată
- ✓ Optimizarea securității
- ✓ Flexibilitate și fiabilitate extinsă
- ✓ Control în customizare

DEZAVANTAJE

- ✗ Costuri ridicate de început
- ✗ Necesită expertiză IT

3 Hybrid

AVANTAJE

- ✓ Flexibilitate optimă
- ✓ Accesibilitate în utilizare
- ✓ Control operațional
- ✓ Rentabilitatea costurilor

DEZAVANTAJE

- ✗ Poate fi mai costisitor comparativ cu public cloud
- ✗ Administrarea infrastructurii IT este mai complexă