



Studiu Dendrio & AWS

Adopția soluțiilor Cloud în companiile românești

Un studiu realizat de **Dendrio** și **Amazon Web Services**.

aws partner
network

Advanced
Consulting
Partner

dendrio



Cristian Herghelegiu
CEO - Dendrio Solutions/
VP of Technology -
Bittnet Group

Global, infrastructurile de tip cloud computing și cele hibride oferă companiilor importante avantaje competitive în afaceri – pandemia jucând un rol clar de accelerator. Companiile care utilizează astfel de servicii pot supraviețui mai bine în condiții de stres (lucrează de oriunde, oricând), pot lansa mai rapid produse noi pe piață, pot oferi servicii mai inteligente și cu costuri de operare semnificativ reduse prin utilizarea automatizărilor și a Inteligenței Artificiale (AI), se pot proteja mai bine contra atacurilor cibernetice. Aceleași companii sunt mult mai orientate către utilizarea canalelor digitale în atragerea și dezvoltarea conversațiilor cu propriii clienți, toate acestea ducând la o competitivitate mai mare a respectivelor organizații, într-o piață aflată într-o dinamică agresivă. Cu alte cuvinte, Cloud-ul presupune un mod de viață și de afaceri diferit, agil, continuu – fapt care reiese și din studiul Gartner Public Cloud Forecast 2021, care estimează o creștere a pieței de cloud la peste 320 mld USD în 2021. Suntem convinși că și companiile românești își doresc o creștere a productivității și competitivității, clienți mai mulțumiți și procese de afaceri mai scalabile. De aceea, ne așteptăm ca prin studiul pe care îl lansăm să contribuim la conștientizarea beneficiilor tehnologiilor Cloud în dezvoltarea afacerilor.”

Trăim și ne desfășurăm activitatea într-o lume aflată în continuă schimbare. Tehnologia este cea care ajunge să diferențieze companiile și să ofere avantaje competitive, în special pe parte pe procese interne și mod de lucru, reflectate în serviciile oferite clienților. Pentru companiile IT, dar și pentru orice altă organizație care dorește să facă din tehnologiile moderne un avantaj competitiv, Cloud-ul reprezintă o resursă prețioasă, chiar dacă deocamdată prea puțin accesată în țara noastră, în raport cu beneficiile sale.

Află în continuare de ce merită să folosești soluțiile de Cloud pentru compania ta și descoperă concluziile unui studiu relevant în acest domeniu, pe care Dendrio împreună cu AWS l-au realizat în companiile românești, pentru a cunoaște mai bine realitatea din zona IT.



De ce Cloud?

Ce presupune și ce tipuri există

Trăim și ne desfășurăm activitatea într-o lume aflată în continuă schimbare. Tehnologia este cea care ajunge să diferențieze companiile și să ofere avantaje competitive, în special pe parte pe procese interne și mod de lucru, reflectate în serviciile oferite clienților. Pentru companiile IT, dar și pentru orice altă organizație care dorește să facă din tehnologiile moderne un avantaj competitiv, Cloud-ul reprezintă o resursă prețioasă, chiar dacă deocamdată prea puțin accesată în țara noastră, în raport cu beneficiile sale.

Atunci când alegi să lucrezi în cloud, infrastructura ta IT se stochează într-un centru de date extern, întreținut de furnizorul de servicii cloud computing pe care l-ai ales. Ce înseamnă asta pentru tine și compania ta? Furnizorul preia responsabilitatea infrastructurii, o gestionează, integrează aplicații și dezvoltă noi funcționalități - totul pentru a-ți ajuta compania să se alinieze la cerințele pieței din punct de vedere IT.

Practic, poți alege ca resursele IT de care ai nevoie, să fie găzduite de o platformă de servicii cloud, care îți optimizează costurile, îți oferă mai multă siguranță, dar și mai multă libertate de mișcare. Investiții majore în hardware? Cloud computingul te ajută să le eviți, câștigând acces la un ansamblu de servicii de calcul, aplicații, informații și stocare de date, pentru care plătești în funcție de nevoile tale și de cât consumi (pay as you go).

Mediile Cloud sunt de mai multe tipuri, în funcție de nivel de securitate și volum de management necesar:

Cloud public

Infrastructura de calcul este situată integral la sediul furnizorului. Nu este necesar să investești în propriul departament IT, poți să adaugi rapid useri sau să crești puterea de calcul, în funcție de nevoile companiei tale.

Cloud privat

Doar compania ta îl utilizează și poate fi găzduit fie de furnizor, fie în locația companiei. Îți asigură un nivel maxim de securitate.

Cloud hibrid

Este un mix între Cloud-ul public și cel privat - compania găzduiește pe serverele sale aplicații și date esențiale, iar cele secundare sunt găzduite de furnizorul Cloud.

Multi-cloud

Presupune folosirea mai multor dispozitive de Cloud Computing și de stocare, toate reunite într-o singură arhitectură IT.

De asemenea, în funcție de nevoile companiei tale, poți opta pentru unul sau mai multe tipuri de servicii în Cloud:

1 | SaaS - Software ca serviciu

Furnizorul va găzdui aplicațiile companiei tale, iar tu și membrii echipei veți putea accesa aplicațiile prin intermediul internetului. Astfel, se elimină plata întreținerii unei infrastructuri proprii de calcul. SaaS te ajută să lucrezi cu mai multă rapiditate, folosind tehnologie de ultimă generație și având acces la actualizări automate.

2 | PaaS - Platforma ca serviciu

Accesezi oricând instrumentele necesare pentru dezvoltatori, creezi și gestionezi aplicații web sau mobile, iar furnizorul e cel care asigură găzduirea infrastructurii și a middleware-ului. Nu mai este nevoie să investești în infrastructura de bază sau să o întreții.

3 | IaaS - Infrastructura ca serviciu

Primești acces la servicii de infrastructură online, prin intermediul internetului. Componentele infrastructurii sunt găzduite de furnizor, pentru tot ceea ce ține de capacități de calcul, stocare sau rețea.

Rata de adopție a serviciilor de Cloud Computing la nivel european

Eurostat a realizat în ultimii ani mai multe statistici la nivel european, pentru a putea avea o viziune de ansamblu asupra dezvoltării tehnologiei și a modului în care digitalizarea vine în ajutorul companiilor. Având în vedere faptul că studiile sunt foarte ample, datele colectate aparțin ultimilor 3 ani, începând cu 2018:

- În 2018, 26% dintre companiile din UE cu cel puțin 10 angajați au achiziționat servicii de Cloud Computing, iar utilizarea a crescut rapid în anii următori. De altfel, încă din 2014 Cloud-ul se află pe un trend ascendent.
- Peste jumătate dintre companiile din statele nordice folosesc servicii de Cloud Computing. Pe primele locuri se află Finlanda, Suedia și Danemarca. La polul opus în topul țărilor UE se situează Bulgaria și România.
- **92%** dintre companiile membre UE au utilizat în 2019 orice măsură de securitate în zona Tehnologiei Informației și a Comunicațiilor. Cea mai des întâlnită măsură utilizată a fost actualizarea software-ului sau a sistemelor de operare - **87%** dintre companii. Backup-ul datelor într-o locație separată sau o platformă de tip cloud a fost o soluție folosită de **76%** dintre companii.
- Companiile mari folosesc Cloud Computing-ul mult mai mult decât cele mici și mijlocii, iar creșterea cea mai importantă se observă tot în acest sector. Astfel, companiile mari folosesc servicii Cloud în proporție de **56%**, cu o creștere de **21%**, în timp ce companiile mici și mijlocii se află la **23%**, cu o creștere de **6-12%**
- Rata de adopție a serviciilor de tip Cloud a crescut considerabil în ultimii ani. Țara situată pe locul 1 din punct de vedere al utilizării Cloud-ului este Finlanda, care a ajuns de la un procent de **65%** în 2018, la **75%** în 2020. Creșterea se observă în toate țările europene.
- Ca rată de adopție a serviciilor Cloud, România se află încă destul de jos la nivelul UE, dar este în creștere. De la **10%** în 2018, la **16%** în 2020, diferența este notabilă. Totuși, în momentul de față ne situăm la baza clasamentului.

Corelat cu faptul că România se află pe ultimele locuri în UE și în clasamentul gradului de digitalizare, putem trage o primă concluzie: **companiile românești încă sunt sceptice în ceea ce privește adoptarea tehnologiilor Cloud sau infrastructurilor Cloud**. La acest scepticism se adaugă și lipsa resurselor și implicarea scăzută a structurilor de stat, însă 2020 a fost anul în care nevoia de digitalizare a început să se simtă mai intens, în special în contextul muncii remote și al proceselor realizate de la distanță.

Studiul Dendrio&AWS

Ce am urmărit și ce vei găsi în acesta

Rezultatele studiului pe care ți-l punem la dispoziție sunt importante pentru înțelegerea nivelului de adopție a tehnologiilor de tip Cloud în România. În acest scop, am intervievat 152 de persoane de decizie din departamentele IT, financiar și top management și am urmărit să aflăm ce tip de Cloud folosesc în compania în care lucrează, care sunt provocările întâlnite în utilizarea Cloud-ului, ce mecanisme de reducere a costurilor folosesc sau care este bugetul dedicat dezvoltării angajaților care utilizează noile tehnologii.



Raportul explorează gândirea a 152 de decidenți și utilizatori de cloud din România, viziunea lor despre tehnologiile Cloud Public, Privat, Hibrid și Multi-cloud. Împărtășește viziunea lor actuală și viitoarele strategii Cloud, care prezintă adesea modificări de la an la an, pentru a ajuta la identificarea tendințelor la nivelul României.

Am obținut astfel o sursă prețioasă de informații, la care îți oferim acces, pentru a te ajuta să rămâi la curent cu cele mai recente tendințe din zona IT și să optimizezi propriile procese interne. Pe lângă răspunsuri, vei găsi în interpretarea studiului și concluzii utile, formulate de specialiștii Dendrio. Culegerea datelor a fost realizată de către specialiștii de la Mercury Research, în perioada iunie - iulie 2021.

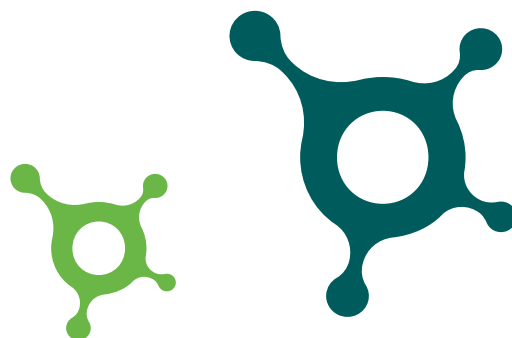
La studiu au participat **152 de persoane**, din **38 de județe ale țării**. **Industriile companiilor participante la sondaj sunt variate**, pentru ca tabloul să fie unul complet și relevant: agricultură, arhitectură, leasing, cercetare, comerț, construcții, consultanță, HoReCa, inginerie, pharma și medical, producție, publicitate, servicii, transporturi și software.

Cifra de afaceri a companiilor participante e și ea variată, pentru că ne-am dorit să cuprindem în studiu atât companii mari, cu cifra de afaceri peste 100.000.000 lei, cât și companii cu cifra de afaceri sub 1.000.000 lei.

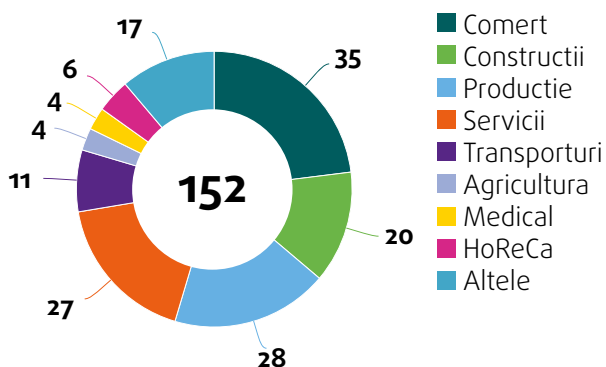
Despre studiu

Total Companii: 152

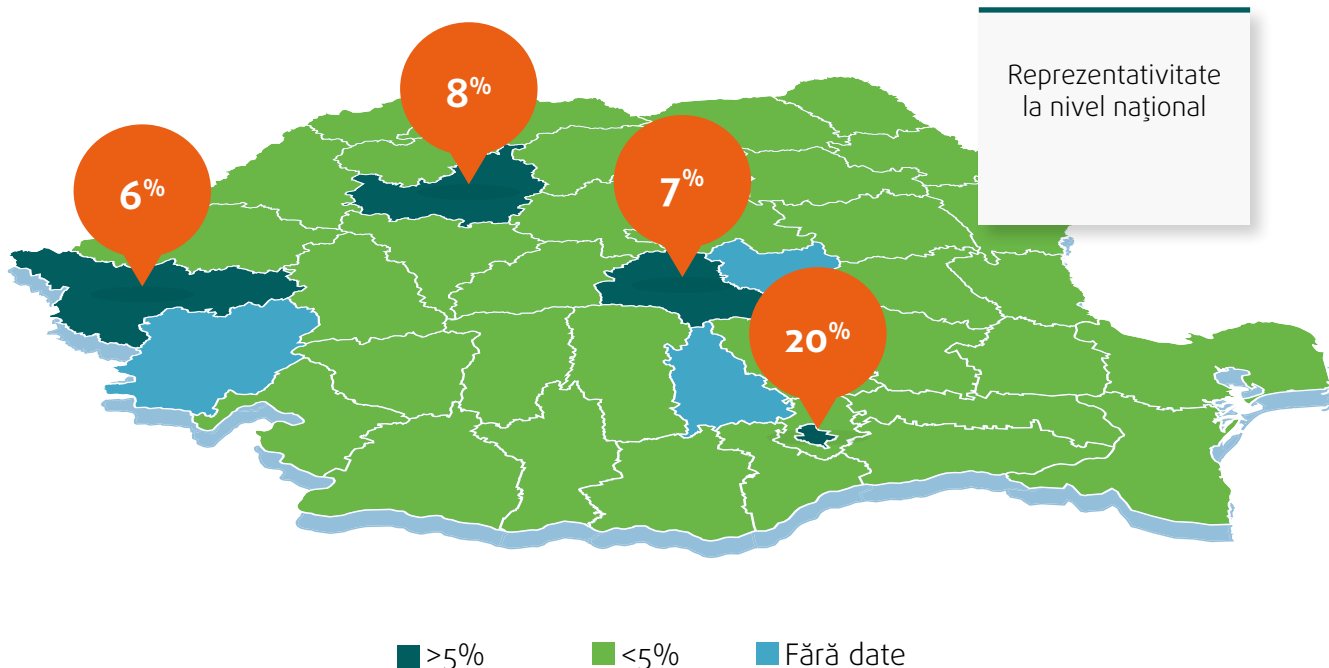
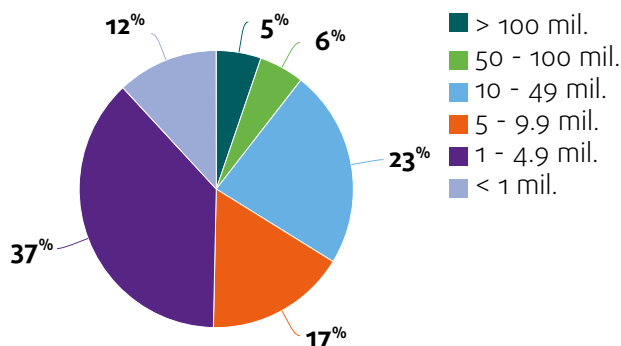
Județe: 38



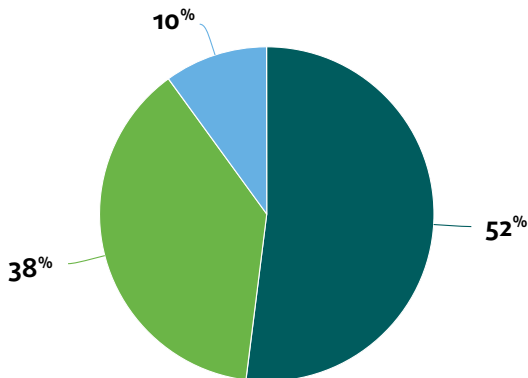
Domenii de activitate:



Cifra afaceri 2020 (RON):

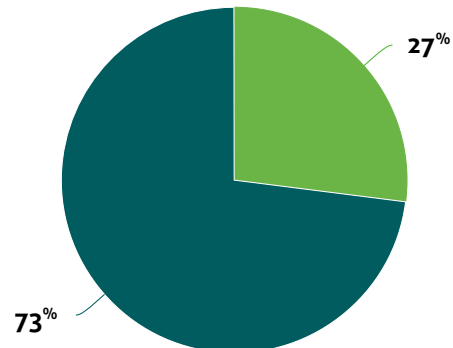


Funcția ocupată în cadrul companiei:



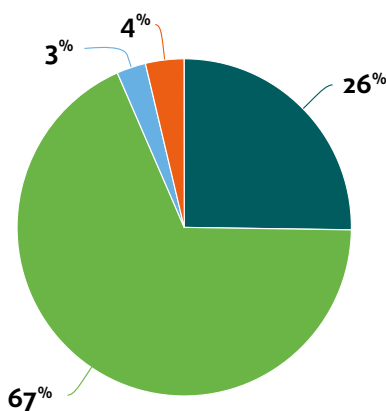
- CEO/Administrator/Atreprenor/Fondator
- CFO/Director financiar/Director operațiuni
- CTO/CIO/IT Manager/Director departament IT/Responsabil IT

Există un departament sau o persoană care gestionează serviciul Cloud în companie?



- Da, există
- Nu, nu există

Numărul de angajați ai companiei:



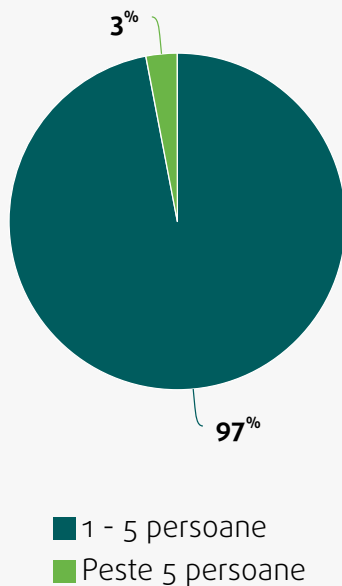
- Sub 50 de angajați
- 50 - 250 angajați
- 251 - 500 angajați
- Peste 500 de angajați

Companiile au început în ultimii ani să descopere avantajele Cloud-ului, însă rata de adopție rămâne în continuare scăzută.

Aproximativ trei sferturi dintre respondenți nu au un departament dedicat în propria companie - evident, acest aspect poate fi influențat și de mărimea organizației sau de nevoile pe parte de Cloud în raport cu serviciile oferite de furnizorul extern. În cazul companiilor care colaborează cu un furnizor de Cloud Computing, majoritatea funcțiilor sunt preluate de acesta. Mai departe, în funcție de serviciile Cloud contractate și de nevoile companiei, unele activități pot rămâne în grija departamentului intern de IT, aspect ce poate fi discutat în momentul externalizării.

Care este mărimea departamentului de Cloud?

*În cazul celor 42 de companii cu departament dedicat

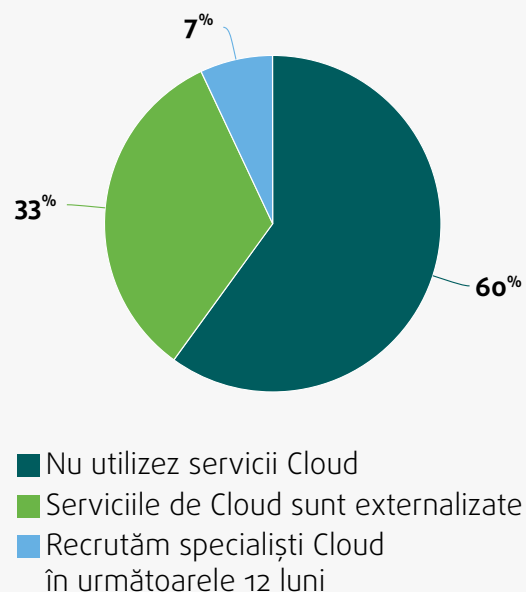


Externalizarea serviciilor Cloud înseamnă în majoritatea cazurilor și o scădere a nevoii de resurse alocate în această zonă a departamentului IT. O echipă specializată poate însemna chiar și o persoană care să mențină legătura cu furnizorul, să solicite anumite servicii sau să poată transmite sesizări. În funcție de serviciile Cloud contractate, unele activități pot rămâne în grija departamentului intern de IT, aspect ce poate fi discutat în momentul externalizării.

Care sunt planurile de viitor legate de gestionarea serviciilor Cloud în companie?

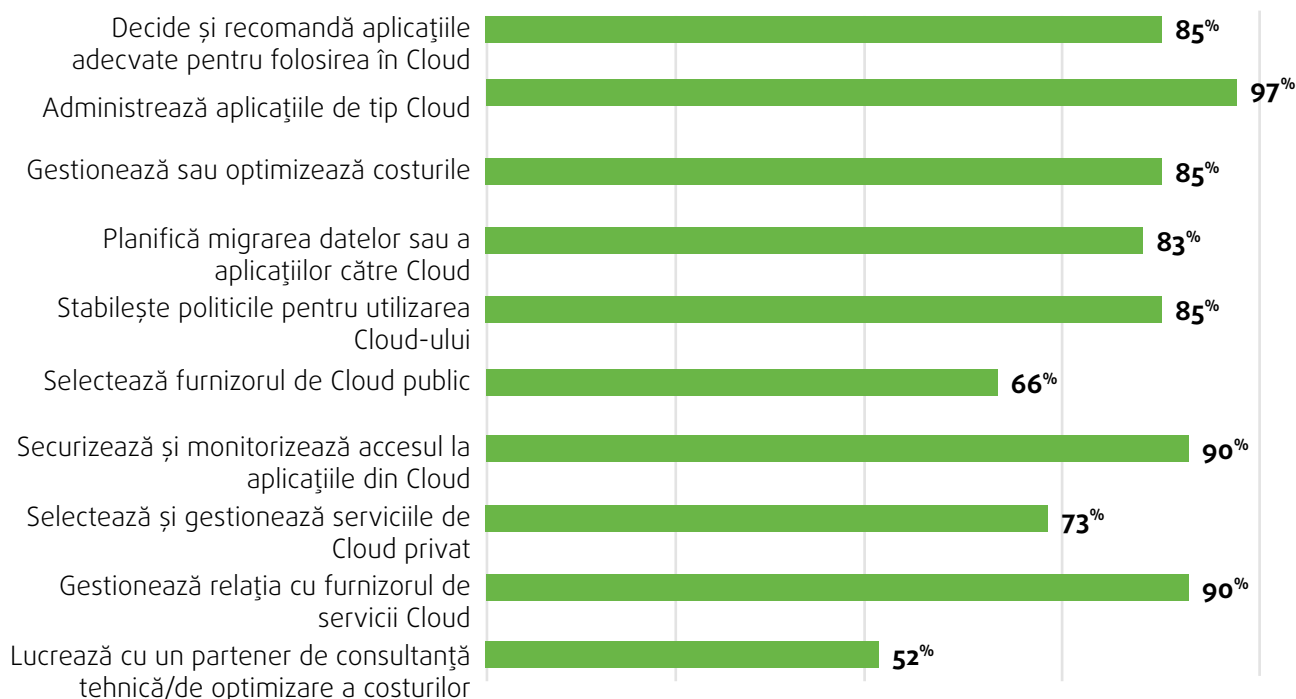
*În cazul companiilor care nu utilizează Cloud

Așa cum se observă și în urma sondajului realizat la nivelul Uniunii Europene, numeroase companii nu au adoptat și nu au planuri concrete de adopție a serviciilor Cloud, deși acestea le-ar ușura activitatea și le-ar asigura un avantaj competitiv. Există și motive de optimism: o treime din companiile care nu au un departament Cloud au externalizat sau urmează să externalizeze acest serviciu, iar 7% dintre respondenți au deja în plan recrutarea specialiștilor în domeniu.



Ce activități sunt desfășurate în prezent de departamentul care se ocupă cu gestionarea resurselor de Cloud?

*În cazul celor 42 de companii cu departament dedicat



Rolul specialiștilor din departamente Cloud este, după cum se observă, unul complex, ce ține de aspecte precum administrarea aplicațiilor, migrarea datelor, optimizarea costurilor sau securizarea accesului în aplicații. Cel mai mic procent ține de relația cu un partener care poate oferi sprijin pe parte tehnic și de administrare a costurilor.

Spre exemplu, Catalogul AWS include produse și servicii pentru computing, storage, rețelistică, baze de date, management, machine learning și inteligență artificială, aplicații virtuale și pentru realitate augmentată, aplicații mobile, Internet of Things și multe altele. Practic, pentru orice lucru de care ar avea nevoie un developer, AWS are un produs și o soluție. **Alegerea soluției poate deveni o problemă - de aceea, este mai avantajos să lucrezi cu un partener de Cloud, întrucât:**



Arhitecții cloud Dendrio cu experiență au fost și continuă să fie o resursă excelentă pentru partea de consultanță în ceea ce privește deciziile de construire sau optimizare de arhitectură.



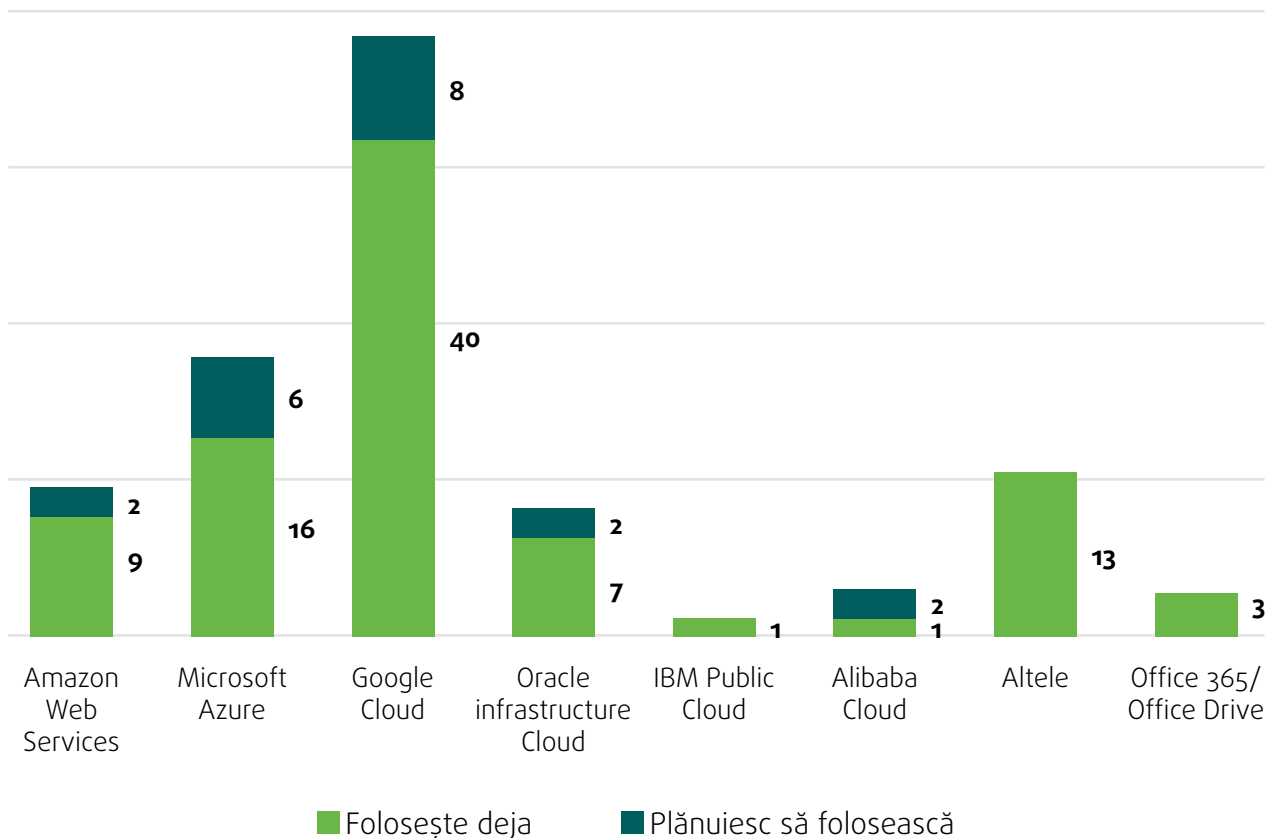
Dendrio este, de asemenea, la curent cu cele mai recente produse, programe și facilități oferite de AWS și poate recomanda modalități de îmbunătățire permanentă și de integrare a acestora în soluția existentă.



Partenerul de Cloud este partenerul clientului în primul rând. El poate să analizeze obiectiv și să recomande soluții pe baza experiențelor avute și a bunelor practici învățate de la principalii provideri de servicii de tip Cloud.

Ce servicii de Cloud public folosiți?

86 dintre respondenți au spus că folosesc următoarele servicii de Cloud public:



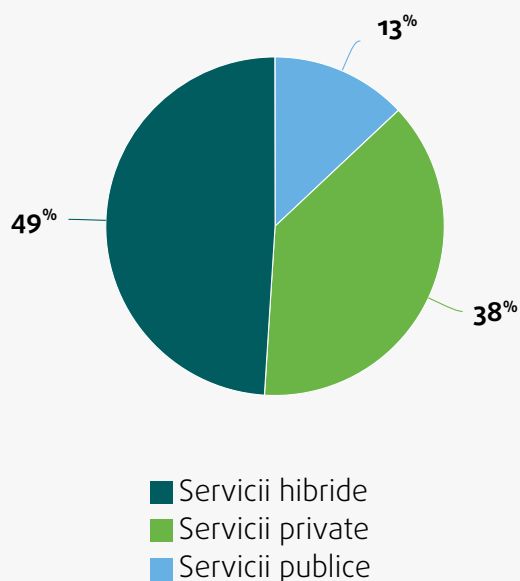
Cloud-ul Public oferă servicii către mai mulți clienți care utilizează aceeași infrastructură partajată, de aceea se recomandă companiilor mari pentru eficientizarea operațiunilor și stocarea datelor mai puțin sensibile. Oferă cele mai mari economii clienților, plata făcându-se în sistem "pay-as-you-go", conform căruia consumatorii pot accesa resursele de care au nevoie, atunci când au nevoie de ele, iar apoi să plătească doar pentru ceea ce folosesc, evitând astfel pierderile.

Amazon Web Services, Microsoft Azure și Google Cloud se află în topul preferințelor respondenților, pe când Oracle Infrastructure Cloud, IBM Public Cloud și Alibaba Cloud sunt aproape necunoscute publicului din România.



Ce fel de servicii vizează strategia de Cloud a companiei?

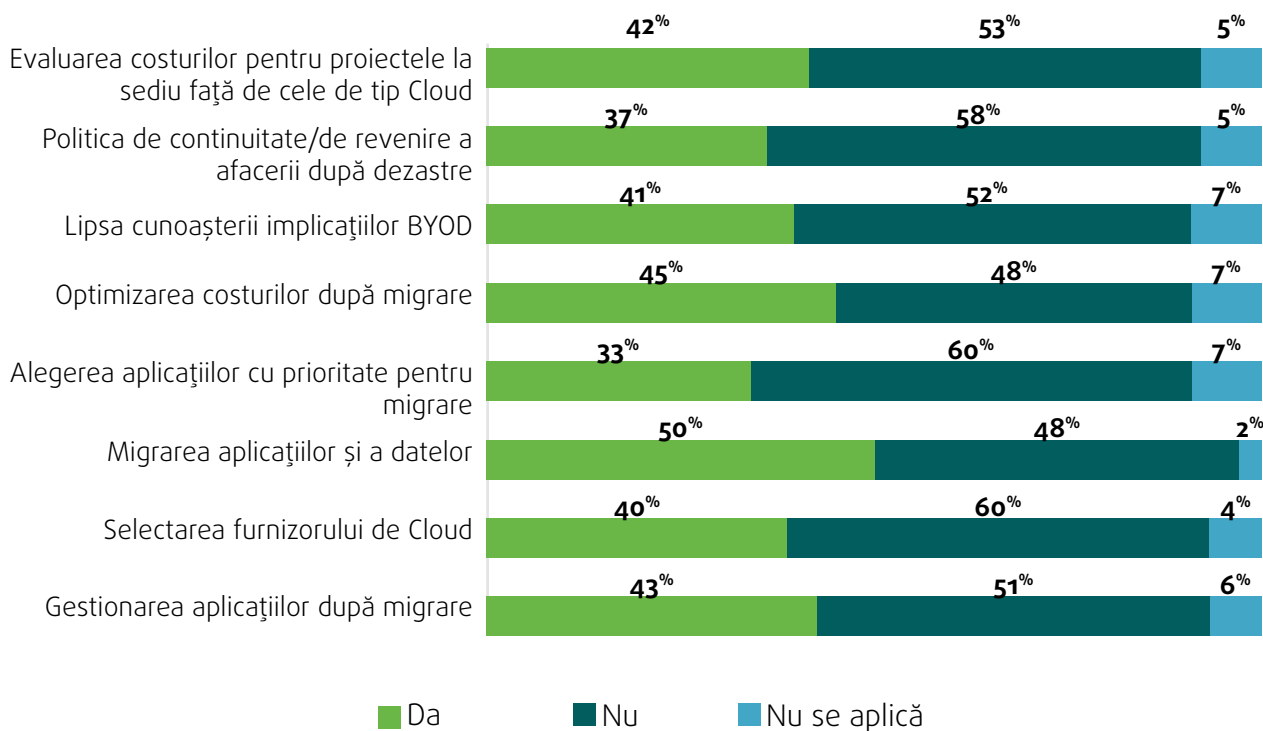
*În cazul celor 42 de companii cu departament dedicat



Serviciile hibrid de Cloud sunt preferate de aproape jumătate dintre companiile respondente care folosesc acest tip de tehnologie. Cloud-ul hibrid presupune ca organizația să găzduiască pe serverele proprii aplicații și date esențiale, cele secundare fiind găzduite de furnizorul Cloud. O bună parte dintre respondenți preferă variantele de Cloud hibrid și privat, cel mai probabil din motive de securitate. Cu furnizorul potrivit, siguranța datelor și aplicațiilor poate atinge un nivel extrem de înalt, întrucât furnizorii investesc constant în cele mai noi soluții de securitate.

Ce provocări a întâmpinat compania în proiectele Cloud?

*Întrebare cu răspunsuri multiple

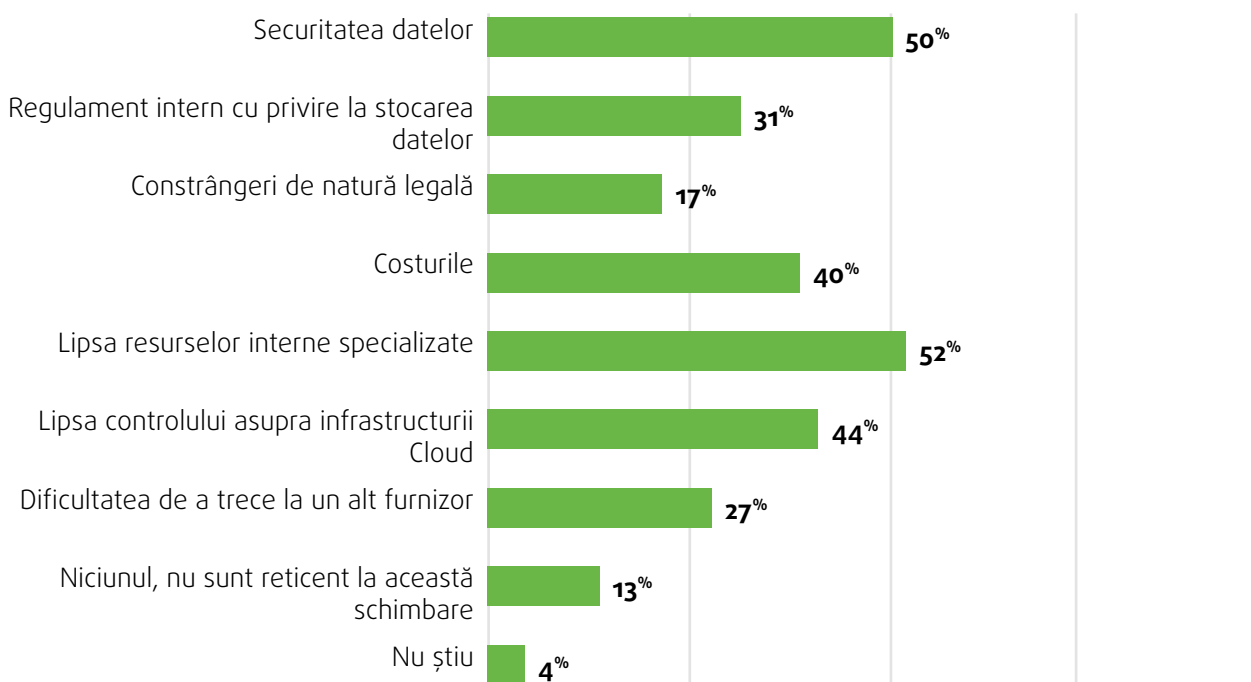


Migrările pot reprezenta doar simple mutări de aplicații, ale unui website, unei baze de date, storage, server fizic sau virtual, dar pot fi și deosebit de complexe, spre exemplu un întreg data center. Serviciile noastre de migrare se adresează oamenilor care modelează procesele afacerii, utilizând tehnologia și căutând în permanență cele mai bune soluții financiare pentru a se asigura că proiectul atinge rezultatele dorite.

În top 3 preocupări se află și **Optimizarea costurilor după migrare**, cu 45%, și **Gestionarea aplicațiilor după migrare**, cu 43%.

Care sunt motivele de reticență în adopția soluțiilor bazate pe Cloud?

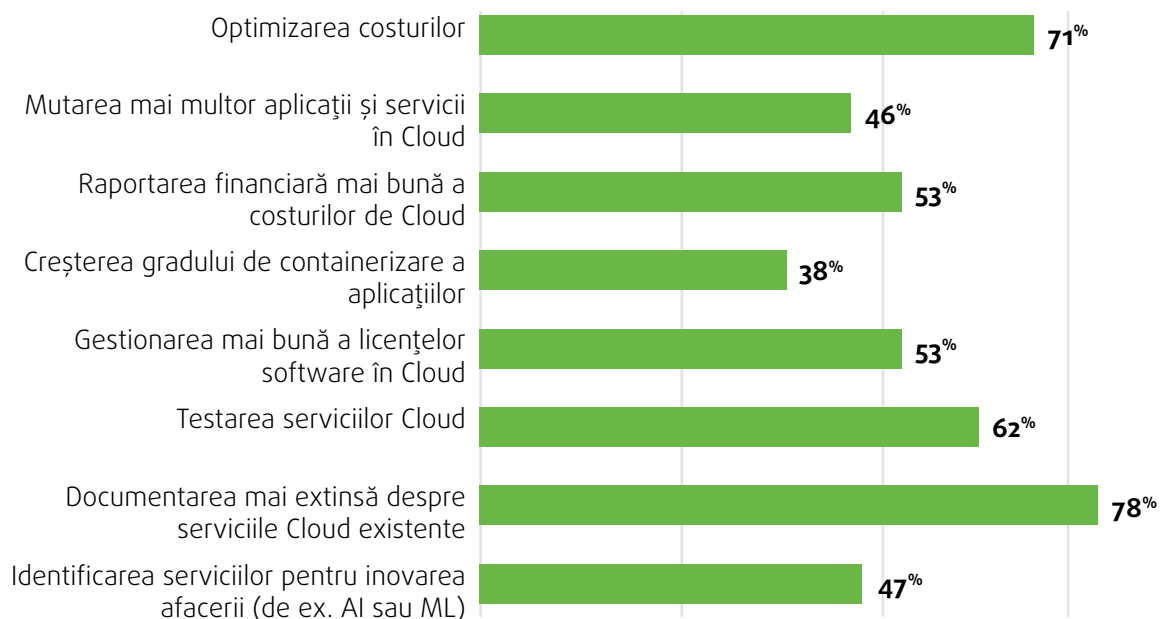
*Întrebare cu răspunsuri multiple



Reticența românilor în adoptarea soluțiilor de tip Cloud este legată în special de lipsa resurselor interne, precum și de posibile probleme în menținerea siguranței datelor. Din fericire, un furnizor de Cloud asigură securitatea crescută și un partener de Cloud poate compensa lipsa resurselor.

Ce planuri legate de folosirea serviciilor Cloud aveți pentru 2021?

*Întrebare cu răspunsuri multiple



Optimizarea costurilor generate de utilizarea Cloud este un subiect pe care o bună parte dintre respondenți îl au în vedere. Externalizarea serviciilor poate fi o soluție excelentă în acest sens, ducând la o scădere a bugetului alocat pe parte de resurse și infrastructură. Tot din răspunsuri se remarcă și faptul că peste jumătate dintre persoanele intervievate au în plan testarea tehnologiei Cloud în propria companie și documentarea mai extinsă despre serviciile Cloud existente pe piață.

Ce tipuri de mecanisme de reducere/optimizare a costurilor folosiți?

*Întrebare cu răspunsuri multiple

Reserved instances



● Au auzit de el - 9%, ● Nu au auzit de el - 87%, ● Îl folosesc - 4%

Reduceri pentru utilizarea îndelungată a serviciilor



● Au auzit de ele - 20%, ● Nu au auzit de ele - 77%, ● Le primesc - 3%

Spot Instances/Low Priority VMs



● Au auzit de el - **9%**, ● Nu au auzit de el - **89%**, ● Îl folosesc - **2%**

Discounturi sau credite negociate



● Au auzit de ele - **26%**, ● Nu au auzit de ele - **65%**, ● Le folosesc - **8%**

Așa cum se poate observa, companiile românești nu sunt foarte familiarizate cu metodele prin care își pot optimiza costurile pe parte de servicii Cloud. Colaborarea cu un partener de Cloud care să le asigure consultanță și să le ofere discounturi sau reduceri ar fi cu siguranță un factor important în adopția tehnologiei Cloud.

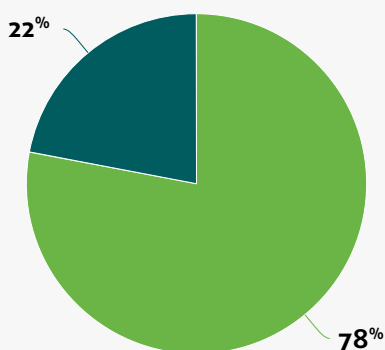
Ați adoptat deja o soluție de Cloud Privat?

Denumire Serviciu	Folosite în prezent	Experimentează cu ele	Plănuiesc să le folosească	Nu știu / Nu folosesc
Amazon Web Services Outpost	7	7	4	134
Microsoft Azure Stack	11	7	9	125
VMware vSphere	11	6	0	135
Google Anthos	6	8	7	131
Open Stack	3	4	1	144
Red Hat OpenShift	3	4	2	143
CloudStack	1	4	3	144
Bare-metal Cloud	3	3	1	145
Pivotal CloudFoundry	2	3	1	146

Amazon Web Services Outpost, Microsoft Azure Stack, VMware vSphere sunt cele mai cunoscute servicii de Cloud Privat indicate de respondenții din România, în timp ce Google Anthos, Open Stack, Red Hat OpenShift, CloudStack, Bare-metal Cloud, Pivotal CloudFoundry sunt extrem de puțin cunoscute. Majoritatea companiilor continuă să își țină datele pe serverele proprii și nu apelează la servicii de Cloud Privat.

În vederea adopției Cloud, aveți un plan de learning & development pentru membrii echipei IT?

*În cazul companiilor care nu utilizează Cloud

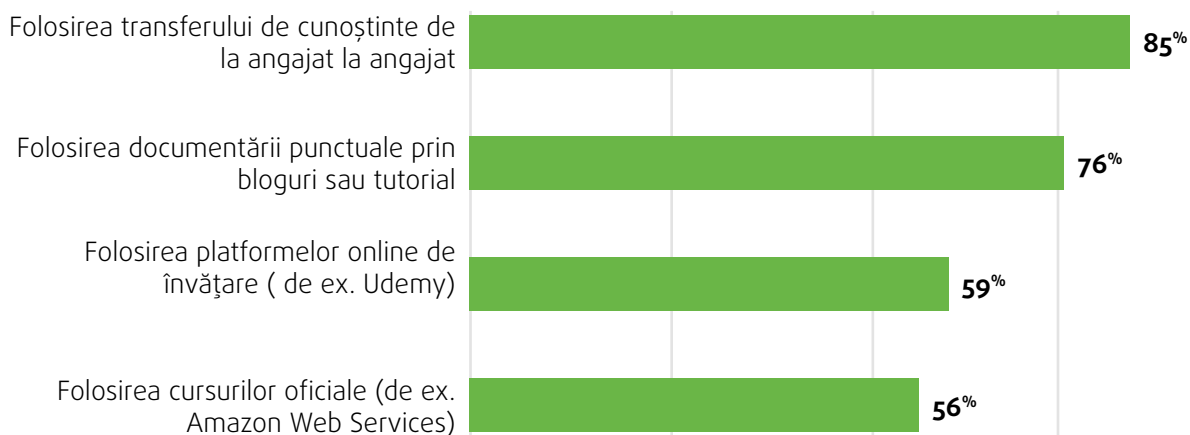


În cazul companiilor care doresc să folosească serviciile Cloud în viitorul apropiat, lipsa unui plan de learning and development poate însemna fie accentul pus pe angajarea unor specialiști deja formați în domeniul Cloud, fie o eventuală decizie de a externaliza integral serviciile de Cloud.

■ Am un plan
■ Nu am un plan

Cum se desfășoară procesul de învățare Cloud în companie?

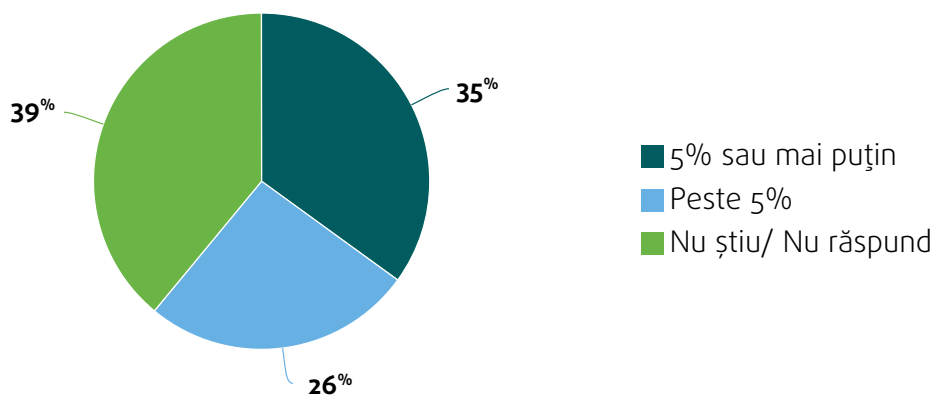
*Întrebare cu răspunsuri multiple, la care au răspuns cele 34 de companii cu un plan de învățare



Cea mai populară metodă de a învăța este cea prin buddy system sau learning by doing. Totuși, companiile folosesc complementar și tutoriale sau platforme și cursuri de învățare, care pot oferi mai rapid un traseu de dezvoltare personalizat și bine pus la punct.

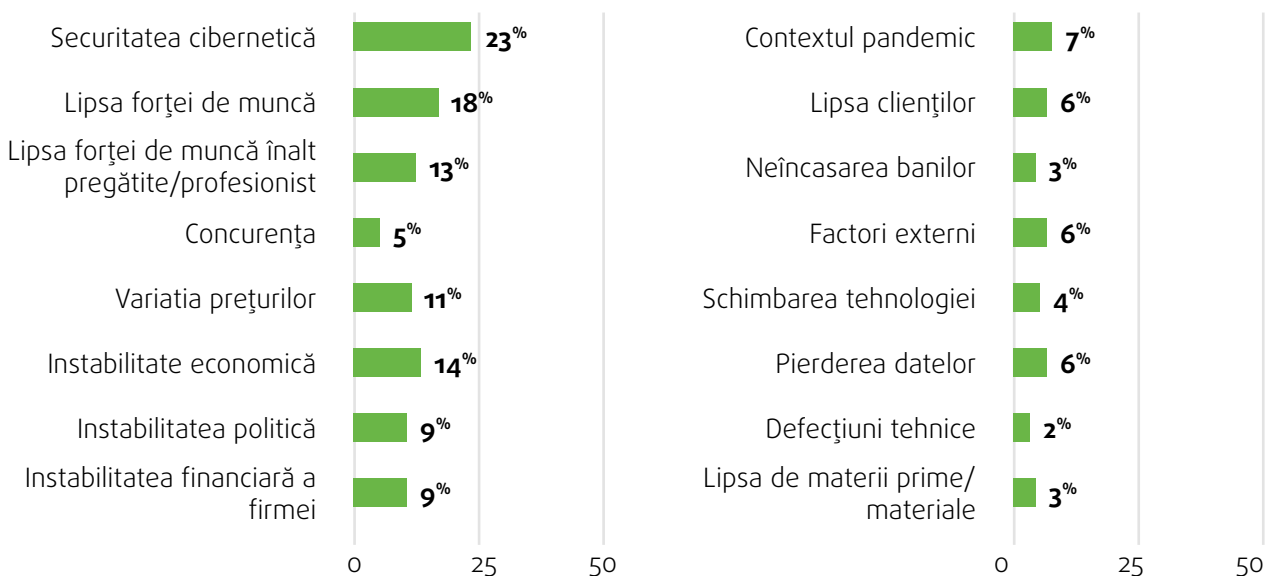
Ce procent din bugetul proiectelor de Cloud este alocat educării și formării angajaților?

*Întrebare cu răspunsuri multiple, la care au răspuns cele 34 de companii cu un plan de învățare



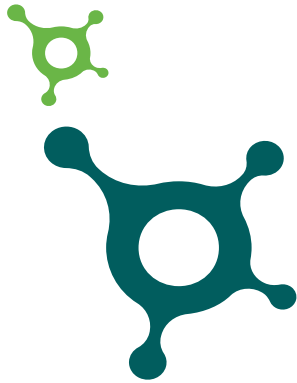
Care considerați că sunt cele mai mari 3 riscuri pentru companie?

*Întrebare cu răspunsuri multiple, la care au răspuns cele 34 de companii cu un plan de învățare



Securitatea cibernetică a devenit principala problema indicată de respondenții din România. Organizațiile se afla în continuare într-un deficit de resurse de securitate și de personal capabil să răspundă în fața amenințărilor cibernetice, totul în timp ce telemunca oferă atacatorilor noi ținte de compromis și de exploatare. Din ce în ce mai multe organizații sunt în pericol de a fi atacate.

Conform unui studiu efectuat de Cynet: 63% din CISO de SMB intervievați cred că riscul de a fi atacați este mai mare ca în cazul unei corporații și 57% dintre ei recunosc că nu dispun de cunoștințele și experiența necesare pentru a face față unui atac.



Concluzii

Răspunsurile reflectă faptul că există interes pentru dezvoltarea zonei Cloud, atât ca adopție, cât și ca parte de creștere a angajaților. Luând în considerare ponderea companiilor care deja investesc sau doresc să investească în această zonă, putem totuși observa că se păstrează tendința reieșită din studiul efectuat la nivelul UE: suntem încă la început de drum, scepticismul e mare, iar foarte multe companii nu cunosc încă avantajele Cloud-ului.








” Cred că accelerarea digitalizării companiilor antreprenoriale este motorul dezvoltării economiei din CEE. În calitate de partener AWS, am comandat acest studiu ca să înțelegem mai bine organizațiile din România astfel încât să avem un rol determinant în acest proces. Am înțeles că sunt apreciați furnizorii care oferă soluțiile IT sub forma unui serviciu de calitate, disponibil la cerere, pe perioade flexibile. La pachet ar trebui să fie incluși consultanți care să le spună cum ar putea inova cu ajutorul tehnologiei existente, dar și servicii post-vânzare care să-i ajute în adopția tehnologiei și valorificarea cât mai rapidă a investiției făcute. Vom continua să ne dezvoltăm competențele, structura organizațională și procesele interne pentru a fi opțiunea preferată de clienți, pentru a-i ghida și susține pe acest traseu.



Irina Mărgescu
Cloud Business Enabler
la DENDRIO

Avantajele utilizării Cloud pentru companii

Dacă iei în calcul utilizarea serviciilor de Cloud Computing, este bine să știi că avantajele acestora nu se rezumă la companiile care activează în domeniul IT. Orice companie care lucrează cu informații ale clienților, baze de date, aplicații sau sisteme de calcul are numeroase beneficii prin intermediul tehnologiei Cloud:

-  Mai multă agilitate și flexibilitate în procesele interne, implicat o experiență superioară oferită clienților.
-  Acces la inovații și tehnologii noi pe parte de sisteme IT - furnizorul de cloud e cel care are în grijă dezvoltarea noilor funcționalități și caracteristici, ceea ce îți oferă avantaje și asupra competiției.
-  Economii în bugetul departamentului IT - mai puțini bani cheltuiți pe resurse și sisteme IT
-  Siguranța datelor companiei - dacă alegi un furnizor Cloud de încredere, cu experiență în domeniu, acesta va investi constant în securitatea informațiilor și sistemelor, astfel încât să răspundă oricărei potențiale amenințări cibernetice.
-  Acces rapid la resursele de care ai nevoie, de oriunde te-ai afla, inclusiv pentru angajații care lucrează remote
-  Mai multă simplitate pentru echipele de IT, prin mentenanța oferită de furnizorul ales
-  Back-up al informațiilor importante - un aspect necesar în ziua de astăzi, când aproape orice companie lucrează cu o bază de date și își dorește ca informațiile din acesta să fie stocate în perfectă siguranță și să nu se piardă.

Aceste avantaje nu vizează un anumit domeniu, ci reprezintă o realitate firească pentru orice companie care își dorește să opereze cu viteză, siguranță și tehnologii de ultimă generație, fără a avea nevoie de un buget prea mare și fără a risipi resurse prețioase - fie ele umane sau de timp.

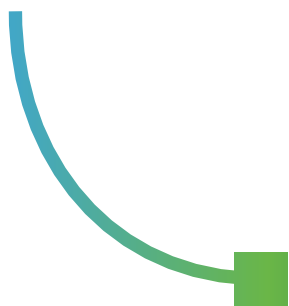
Soluții Cloud

Cum te putem ajuta

Pentru a-și îmbunătăți procesele și experiența oferită clienților, numeroase companii au ales să colaboreze cu Dendrio pentru soluții Cloud - și nu numai:

Bluegento și Dendrio

Context: Bluegento a dezvoltat o soluție Software-as-a-Service dedicată comercianților - un magazin online complet personalizat, care rulează pe Magento. Aplicația rula inițial fiecare magazin pe mașini virtuale individuale, lucru ineficient din punct de vedere financiar, greu de gestionat și lipsit de redundanța dorită.



Soluție: Aplicația a fost migrată către o soluție bazată pe containere în AWS, folosind cât mai mult procesarea serverless. Astfel, se asigură un timp de funcționare perfect și performanțe ridicate, oferind în același timp redundanță pe toate componentele și izolând magazinele virtuale. Gestionarea eficientă a resurselor pentru un echilibru optim între performanță și cost a fost, de asemenea, un câștig esențial pentru Bluegento.

Aplicația se conectează la bazele de date Aurora MySQL, care rulează pe mai multe clustere multi-AZ și sunt monitorizate cu CloudWatch și Performance Insights. CloudFront este utilizat pentru CDN pentru a deservi eficient resursele în locații marginale, în timp ce Route53 este soluția pentru DNS.

CloudWatch Logs este utilizat pentru toate jurnalele de aplicații, precum și pentru un jurnal complet de acces la vizitarea paginii, în timp ce CloudWatch Metric este utilizat pentru a monitoriza utilizarea resurselor tuturor componentelor care rulează în cluster.

Zento este platforma de nouă generație oferită de Bluegento, bazată pe Magento 2 și PWA, iar soluția de hosting este una nativă cloud, cu clustere EKS pentru hosting-ul Magento și Lambda pentru serviciile PWA, cu CDN și routare bazată pe CloudFront.

Noriel și Dendrio

Migrarea întregii infrastructuri Noriel în Cloud a dus la o îmbunătățire a experienței de shopping pentru clienți și la o stabilitate crescută, chiar și în momente de supraîncărcare.

În plus, Dendrio a scăzut semnificativ costurile și a asigurat accesul la un pachet de servicii care să sprijine viziunea companiei și creșterea continuă.

DESCOPERĂ MAI MULTE

Ce ne recomandă ca parteneri pentru a te ajuta să obții rezultatele dorite

Certificare Amazon Web Services

Ca parte a Grupului Bittnet, Dendrio s-a alăturat APN Partner Program în 2014 obținând inițial nivelul de parteneriat Standard. În 2019, odată cu schimbarea cerințelor, Dendrio s-a recertificat și a devenit Select Partner Tier, iar în iunie 2020 a ajuns Advanced Partner Tier. Experiența acumulată cuprinde proiecte de migrare, optimizarea infrastructurilor existente în AWS și suport tehnic pentru clienți din domenii precum: e-commerce, manufacturing, software development și altele. Serviciile AWS pentru care oferim cel mai des suport tehnic clienților noștri sunt: Amazon EC2, Amazon Simple Storage Service (S3), Amazon Aurora, Amazon RDS, Amazon VPC, AWS Lambda, Amazon Route 53, AWS Direct Connect. **Te putem ajuta cu:**

- ✓ **Designul infrastructurii**
Construim arhitectura infrastructurii din AWS, ținând cont de nivelul de securitate dorit, de performanța, reziliența necesară, eficiența și optimizarea costurilor.
- ✓ **Cloud Adoption Workshop**
Organizăm workshopuri cu toți stakeholderii implicați, pentru a analiza și a înțelege mai bine împreună consecințele și implicațiile implementării, precum și resursele necesare sau echipele afectate.
- ✓ **Servicii de migrare**
AWS pune la dispoziție IaaS, iar noi te ajutam să migrezi de pe infrastructura actuală pe cea din AWS, fie că este vorba despre migrări de servere, de baze de date sau de fișiere (storage).
- ✓ **Suport tehnic**
Echipa noastră tehnică de suport îți stă la dispoziție. De asemenea, venim proactiv cu propuneri de optimizare și te încurajăm să vii oricând către noi cu întrebări legate de AWS (servicii de consultanță).
- ✓ **Knowledge Transfer**
Considerăm important ca membrii echipelor tale să știe ce instrumente ar putea avea la dispoziție pentru desfășurarea optimă a activității. Organizăm sesiuni pentru echipe diverse cum ar fi: business development, achiziții, legal, management.



Dorești să beneficiezi și tu de toate avantajele Cloud și să te bucuri de o ofertă personalizată, în funcție de nevoile companiei tale?

PROGRAMEAZĂ O DISCUȚIE
CU UN SPECIALIST DENDRIO

